



DRESS FOR SUCCESS[®]
HOOGZAND-SAPPEMEER

Jaarverslag 2020

Dress for Success Hoogezand-Sappemeer
Molenraai 1 9611 TH Sappemeer



DRESS FOR SUCCESS[®]
HOOGZAND-SAPPEMEER

Inhoudsopgave

Voorwoord	Pag. 1
Missie	Pag. 2
De Kleine Consultant	Pag. 3
Promotiemateriaal	Pag. 4
Kleedsessies	Pag. 5
Donaties	Pag. 6
Vooruitblik	Pag. 7
Bestuur en medewerkers	Pag. 8
Bijlagen	Pag. 9
Financiële overzicht	Pag. 10

Voorwoord

Het jaar 2020 was voor Dress for Success Hoogezand-Sappemeer een moeilijk jaar. Zoals voor veel bedrijven en organisaties, heeft het Coronavirus ook bij onze organisatie voor de nodige problemen gezorgd. Wij moesten noodgedwongen de deuren sluiten, waardoor wij enkele maanden geen klanten hebben kunnen helpen. Ook doorverwijzende instanties stuurden minder mensen door naar Dress for Success Hoogezand-Sappemeer. Bij gemeenten werden veel trainingen voor werkzoekenden (tijdelijk) stil gelegd. Het aantal mensen dat werkloos raakte is flink gestegen, terwijl het aantal vacatures juist gedaald is. Dit heeft vanzelfsprekend ook z'n weerslag gehad op het aantal kleedsessies in het afgelopen jaar.

Daarbij heeft Dress for Success Hoogezand-Sappemeer ook nog te maken gehad met praktische tegenslagen. We hebben lekkage gehad in de winkel, waardoor de hele vloer onder water kwam te staan. Dit had tot gevolg dat de complete laminaatvloer vervangen moest worden. Dit had nogal wat voeten in de aarde. Ook hiervoor konden we een beroep doen op onze vrijwilligers. Het betekende helaas dat we opnieuw enige tijd geen klanten konden ontvangen in de winkel.

Maar de vrijwilligers van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer zijn positief ingesteld. Met elkaar zetten we de schouders eronder. We geloven in betere tijden. Onze passie om klanten te helpen aan mooie sollicitatiekleding, en mensen een positief gevoel over zichzelf te geven, is onverminderd gebleven.

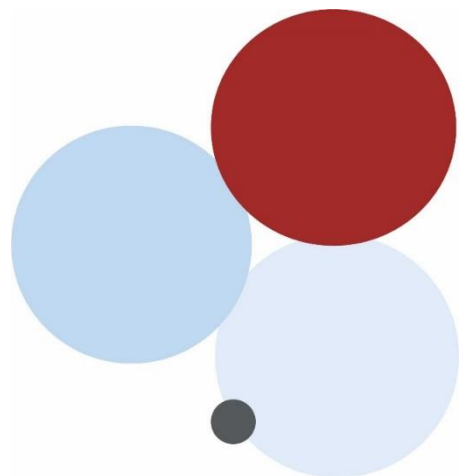


Missie

De missie van Dress for Success is vrouwen en mannen in staat te stellen economische onafhankelijkheid te bereiken, met een ondersteunend netwerk, professionele kleding en de ontwikkeling van vaardigheden om beter te functioneren in hun werk en persoonlijk leven.

De doelgroep zijn mensen die van een minimuminkomen of een (bijstands)uitkering moeten rondkomen. Dress for Success Hoogezand-Sappemeer werkt samen met de afdeling Werk en Inkomen/Re-integratie van gemeenten in de provincie Groningen en een deel van Drenthe. Daarnaast wordt er samengewerkt met een aantal contractpartners van het UWV.

- . Werk, gemeente Groningen
- . BWRI, gemeente Midden-Groningen
- . Afeer, gemeenten Oldambt, Pekela en Westerwolde
- . Werkplein Ability, gemeente Het Hogeland
- . TDC Veendam, gemeente Veendam
- . TDC Stadskanaal, gemeente Stadskanaal
- . Afdeling Sociale Zaken gemeente Westerkwartier
- . Menso, gemeenten Emmen, Borger-Odoorn en Coevorden
- . Werkplein Drentsche Aa, gemeenten Assen, Tynaarlo en Aa en Hunze.



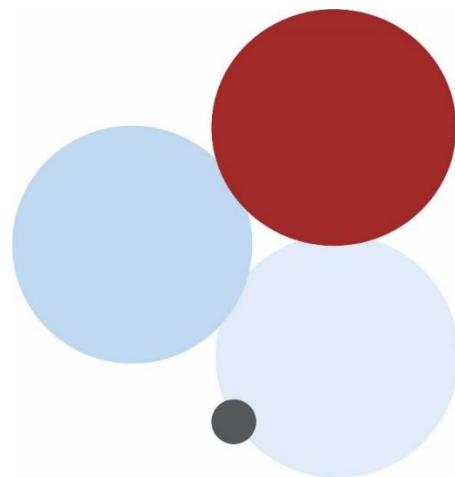
Begin 2020 is Dress for Success in contact gekomen met de Kleine Consultant. Hieruit is het besluit voortgekomen om de Kleine Consultant in te huren. In april 2020 is dit plan van start gegaan. Wij hebben de Kleine Consultant gevraagd om Dress for Success te adviseren op verschillende terreinen.

- Hoe kan Dress for Success Hoogezand-Sappemeer het aantal klanten vergroten?
- Hoe kunnen we de Naamsbekendheid van Dress for Success vergroten?
- Hoe kunnen we de relatie met doorverwijzers verbeteren?
- Wat kunnen we meer doen aan promotie en op social media?

Om op al deze vragen antwoord te kunnen geven, heeft de Kleine Consultant uitgebreid onderzoek gedaan. Niet alleen voor de provincie Groningen, maar ze hebben het landelijk uitgerold. Ook andere winkels en Dress Nederland zijn hierover benaderd. In juli 2020 heeft de Kleine Consultant een presentatie gegeven, waarin de onderzoeksresultaten gepresenteerd werden. Ook werden er diverse aanbevelingen gedaan.

Dress for Success Hoogezand-Sappemeer was erg blij met alle aanbeveling en heeft daarop de nodige acties ondernomen. We hebben onder andere nieuw promotiemateriaal ontworpen en laten drukken (zie volgende pagina). Verder hebben we contact gezocht met alle gemeentes om opnieuw met elkaar in gesprek te gaan. Hoe kunnen we als partners nog nauwer/beter samenwerken en de doorstroming naar Dress for Success verhogen. Helaas konden in verband met Corona, de fysieke bezoeken niet doorgaan. Dit is doorgeschoven naar een moment dat dit wel weer mogelijk is.

Wat betreft het vergroten van de naamsbekendheid van Dress for Success, is social media erg belangrijk. Regelmatig berichten en foto's delen op Facebook en Instagram zorgt voor meer naamsbekendheid en een positief imago van Dress for Success.



Promotiemateriaal

Flyer



GRATIS
Solicitatie
kleding

Heb je binnenkort een sollicitatiegesprek? Zoek je een passende outfit? Kom dan naar **DRESS FOR SUCCESS**

Kleding is heel belangrijk voor een sollicitatiegesprek. Het bepaalt de eerste indruk die je maakt. Ben je aan het solliciteren, heb je een laag inkomen en passende kleding nodig? Kom dan naar Dress for Success in Hoogezand-Sappemeer voor GRATIS sollicitatiekleding van zeer goede kwaliteit.

Hoe werkt het:
• Overleg met je werkcoach
• Bel voor een afspraak

Tijdens een kleedsessie word je persoonlijk geholpen door een vakkundige kleding adviseuse. Je krijgt een complete outfit GRATIS. Ook krijg je allerlei nuttige tips en adviezen.

Goed gekleed naar een baan



Dit is wat kleding kan doen! 75 % van de mensen die bij Dress for Success zijn geweest voor een kleedsessie, vindt hierna een baan.

Wanneer je een baan hebt gevonden, mag je nog een keer terug komen voor een tweede kleedsessie. Je krijgt dan een tweede set kleding, die je kunt dragen naar je werk. Ook dit is geheel GRATIS.

Contact

Tel. 06 - 33 38 75 49
Maandag-Vrijdag
10.00u - 16.30u

www.dressforsuccess.nl
Hoogezand-Sappemeer

Adres:
Molenraai 1
Sappemeer

**BEL
SNEL
VOOR
EEN
AFSPRAAK**

Banner



DRESS FOR SUCCESS
HOOGEZAND-SAPPEMEER

Goed gekleed naar een baan

www.dressforsuccess.nl
Hoogezand-Sappemeer

Molenraai 1
Hoogezand-Sappemeer
Tel. 06-33 38 75 49

Hand-out



Dress for Success is een wereldwijde organisatie, opgericht en gerund door enthousiaste vrijwilligers. Dress for Success helpt zowel mannen als vrouwen aan een GRATIS, passende sollicitatie outfit, om zo de kans op een baan te vergroten.

Dress for Success is een partner van gemeenten en organisaties die hetzelfde doel voor ogen hebben: mensen helpen op weg naar een betaalde - Dress for Success als vast onderdeel van het totale sollicitatie traject.

Dress for Success is er voor IEDEREEN met een uitkering die binnenkort gaat solliciteren en zelf geen passende kleding heeft. Voor ELK sollicitatiegesprek is het belangrijk om er representatief uit te zien! Iets van de functie waar iemand op solliciteert.

De werkcoach verwijst iemand door naar Dress for Success. De klant belt ZELF om een afspraak te maken voor een kleedsessie. Hierna volgt een telefonische intake, waarbij de contact gegevens en de kleding maten van de klant genoteerd worden.



Tijdens een kleedsessie wordt de klant geholpen door één van onze kleding adviseuses. De klant krijgt persoonlijke aandacht en vakkundig advies bij het vinden van de juiste kleding. Ook geven we aanvullende sollicitatie tips en adviezen. Ons doel is niet alleen om klanten met een mooie outfit de deur uit te laten gaan. Wij willen ook graag het zelfvertrouwen een positieve boost geven!

75 % van de klanten die bij Dress for Success is geweest voor een kleedsessie, vindt een baan! Als dit het geval is, mag de klant nog een keer terug komen voor een tweede set kleding. Zo helpen we de klant om er ook in de eerste periode van de nieuwe baan, representatief uit te zien. Ook de tweede set is GRATIS.

De kosten voor het doorverwijzen van een klant zijn 60 euro, maar 30 euro als er een kledingbank Maxima aanwezig is in de gemeente. (Dit is inclusief een eventuele tweede kleedsessie). De rekening wordt aan het einde van de maand verstuurd.



Contact:

Tel. 06- 33 38 75 49

Molenraai 1

Hoogezand-Sappemeer

www.dressforsuccess.nl

manager.hoogezand-sappemeer@dressforsuccess.nl

Boekje



DRESS FOR SUCCESS
HOOGEZAND-SAPPEMEER

Goed gekleed naar een baan

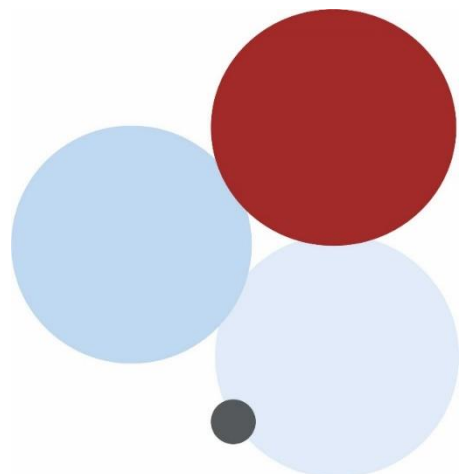
Kleedsessies

In 2020 lag het aantal kleedsessies bij Dress for Success Hoogezand-Sappemeer erg laag. Dit had verschillende oorzaken, maar de Coronacrisis en bijbehorende maatregelen waren de belangrijkste oorzaak. Alhoewel het aantal kleedsessies laag was, lag het slagingspercentage erg hoog dit jaar. Maar liefst 80% van de klanten die bij Dress for Success is geweest voor een kleedsessie, heeft een baan gevonden. Ook het waarderingcijfer van onze klanten ligt onverminderd hoog. Gemiddeld krijgen wij als cijfer van onze klanten een 9. Dit is een mooie opsteker voor de vrijwilligers van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer. Zij doen bij elke kleedsessie hun uiterste best om tot het beste resultaat te komen. Ook de persoonlijke aandacht die klanten krijgen en extra tips en adviezen worden erg gewaardeerd.



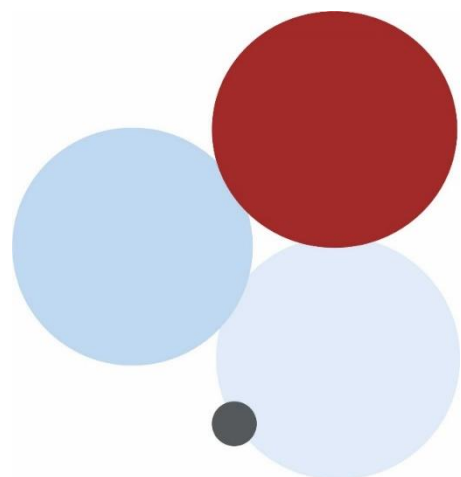
Donaties

Ook het afgelopen jaar mocht Dress for Success weer de nodige kleding en schoenen in ontvangst nemen van particulieren en bedrijven. Hier zijn we erg dankbaar voor; dat mensen ook op deze manier het werk van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer ondersteunen. Alle kleding die wordt gedoneerd, wordt zorgvuldig gesorteerd door onze vrijwilligers. De kleding moet schoon, heel en van deze tijd zijn en geschikt om te dragen naar een sollicitatiegesprek. De kleding die niet aan deze criteria voldoet, wordt gedoneerd aan Maxima en A&F. Dress for Success Hoogezand-Sappemeer ontvangt hiervoor een kleine financiële vergoeding. Van financiële donaties wordt ontbrekende kleding of schoenen aangeschaft.



Vooruitblik

Het afgelopen jaar was voor Dress for Success weinig succesvol. Des te meer reden om met een positieve blik vooruit te kijken. Alle plannen die Dress for Success Hoogezand-Sappemeer had voor 2020, worden nu doorgeschoven naar 2021, zodra de situatie rondom de Coronacrisis dit toelaat. Door ons nieuwe promotiemateriaal te verspreiden en de relaties met verwijzers te versterken, gaan we de naamsbekendheid van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer vergroten. Hierdoor hopen we dat het aantal kleedsessies verder zal groeien en de stijgende lijn die eerder werd ingezet, zal doorzetten. Alle vrijwilligers van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer zullen zich hier ook het komende jaar vol enthousiasme voor gaan inzetten.



Bestuur en medewerkers

De vrijwilligers van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer zijn het hart van de organisatie. Zij zetten zich elke dag geheel belangeloos en vol enthousiasme in voor Dress for Success. Niet alleen door kleedsessies of kleding sorteren, maar achter de schermen wordt er nog veel meer gedaan. Afspraken maken, contact onderhouden met klanten en gemeenten, administratie, financiën, promotie, social media. Het hele team werkt hard om Dress for Success Hoogezand-Sappemeer tot een succes te maken en dat zullen we ook in de toekomst blijven doen.

Henk Slagter, bestuurslid en oprichter van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer, heeft eind 2020 zijn taak als bestuurslid neergelegd. Wij zijn hem ontzettend dankbaar voor alles wat hij voor Dress for Success Hoogezand-Sappemeer heeft gedaan. We wensen hem veel succes met zijn nieuwe functie. Op de achtergrond zal Henk Slagter nog wel betrokken blijven bij het werk van Dress for Success Hoogezand-Sappemeer.

Bestuurssamenstelling:

Henk Slagter

Anja Brink, voorzitter

Gerda van Veen, penningmeester

Winnie Bakker, bestuurslid

Corinne Talsma, bestuurslid

Truus Gransbergen, bestuurslid

Wieny Kampinga, bestuurslid

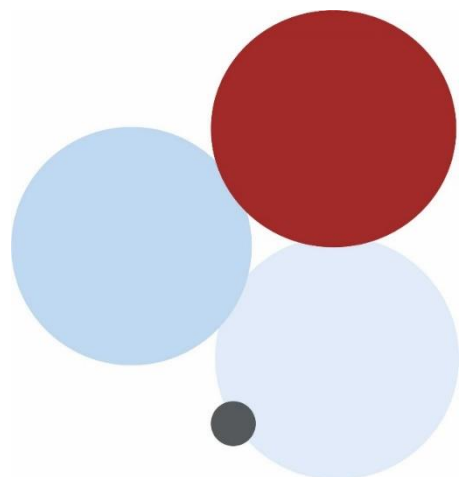
Vrijwilligers:

Ria Sybesma (manager)

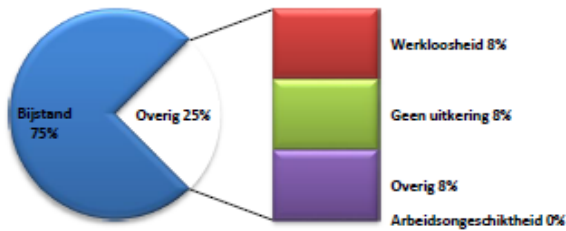
Gerda Otto

Anita Kroeze

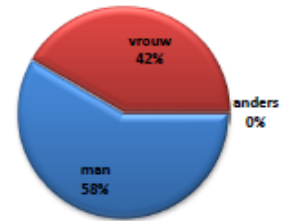
Eva Bos



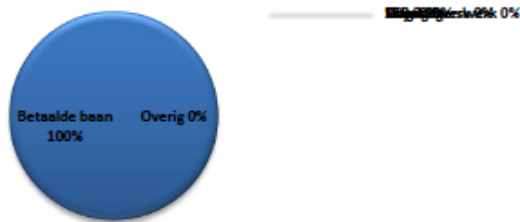
Klanten en resultaten in een oogopslag



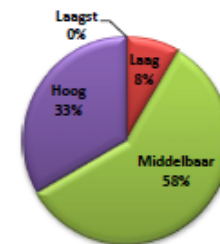
Soort uitkering



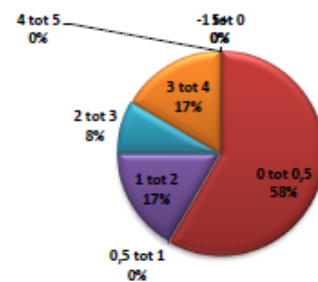
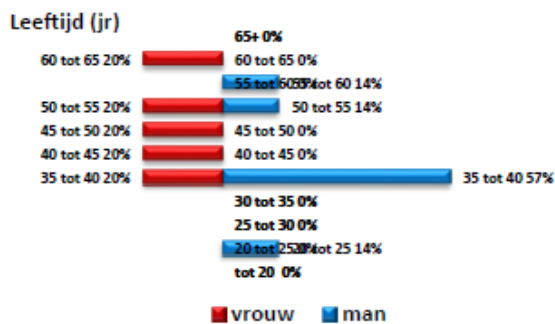
man/vrouw/anders



Doel klant



Opleidingsniveau



Duur werkzoekend (jr)

Aantal 1e kleedsessies: 12
 Aantal 2e kleedsessies: 0
 Totaal aantal kleedsessies: 12

Aantal unieke klanten: 12

Succespercentage sollicitaties: 83%

Gemiddelde leeftijd (jr): 44,0

Gemiddeld werkzoekend (mnd): 12,8

Gemiddeld rapportcijfer (1-10): 9,2

Gekomen op eigen initiatief: 0%

Gekomen op verwijzing: 100%

Verwijzende organisaties: 4

Gemeenten/stadsdelen/landen: 3



DRESS FOR SUCCESS®

HOOGEZAND-SAPPEMEER

Financieel Jaaroverzicht 2020

Exploitatie

Inkomsten

Kleedsessies 2019	€ 150,00
Kleedsessies 2020	€ 461,00
Donaties	€ 2.256,00

€ 2.867, -

Uitgaven Organisatie

Bankkosten	€ 119,00
Contributie Ver. Dress for Success Nederland	€ 610,00
Coördinatievergoeding	€ 1.200,00
Reclame en Pr-materiaal	€ 199,00
Reiskosten	€ 217,00
Telefoonkosten	€ 105,00
Representatiekosten	€ 240,00

€ 2.690, -

Bedrijfsvoering

Inkoop kleding	€ 67,00
Verpakkingsmateriaal	€ 23,00
Vervoerskosten	€ 7,00
Presentatie De Kleine Consultant	€ 69,00

€ 166,-

Totaal

€ 2.856, -

Positief resultaat

€ 11,-

Balans per 31-12-2019

Financiële reserve per 31-12-2019	€ 9.260, -
Positief resultaat 2020	€ 11, -
Saldo per 31-12-2020	€ 9.271, -

Door de corona waren er geen of weinig kleedsessies en is er geen kleding aangekocht. Wij hopen in 2021 weer veel mensen te kunnen voorzien van mooie en geschikte kleding en reserveren voor de aanschaf van nieuwe kleding € 4.000, -

In 2020 heeft DFS onder andere donaties ontvangen van de Rabobank en de ING Bank